



Certificado de conclusão

SPIN Selling em Vendas

Responsável: **Thiago Reis**

Este certificado reconhece que o participante concluiu com sucesso o curso "SPIN Selling em Vendas", adquirindo conhecimentos fundamentais para aplicar a metodologia no processo de vendas consultivas. O treinamento capacitou o profissional a conduzir conversas estratégicas, identificar as necessidades dos clientes e utilizar perguntas poderosas, resultando em negociações mais eficazes e assertivas.

G2 Prospecta - Prospecção Outbound

Data: **16 de abril de 2025**
Carga horária: **1 horas 13 minutos**